

FORMATION NUPTIALE

BRIO

BOOSTER
RENFORCER
INSPIRER
USER



Formation NUPTIALE

Cette formation est conçue spécialement pour les professionnels du secteur nuptial qui souhaitent révolutionner leur approche des réseaux sociaux, maîtriser les dernières innovations en intelligence artificielle, et affiner leurs techniques de vente. Transformez chaque mariage en un événement inoubliable en apprenant à capturer l'essence des tendances actuelles et à répondre précisément aux attentes des couples modernes. Rejoignez-nous pour devenir le leader incontesté dans votre domaine, que vous soyez traiteur, fleuriste, photographe, ou spécialiste de la mode nuptiale. Cette formation est votre passerelle vers l'excellence dans le marché captivant des mariages, où votre expertise fera la différence et où chaque détail compte.



DÉROULEMENT DE LA FORMATION

JOUR 1 (7 HEURES): **Les Réseaux Sociaux & Intelligence Artificielle**

Matin

Définir une stratégie social media claire

Identifier ses objectifs principaux et secondaires

Définir ses cibles sur quels réseaux être présent ?

Choisir la ligne éditoriale adaptée

Les bonnes pratiques pour booster sa visibilité

Définir ses piliers de contenu

Créer une communauté et savoir susciter son engagement

Après-midi

Utiliser LinkedIn pour booster sa visibilité et produire des contenus grâce à l'Intelligence Artificielle (IA)

Optimiser son profil personnel:

Savoir tirer partie des différents posts types de posts et outils de la plateforme

Connaître les bases d'un post réussi

Qu'est ce que l'IA ?

Les outils IA à utiliser pour créer du contenu sur les réseaux sociaux

DÉROULEMENT DE LA FORMATION

JOUR 2 (7 HEURES): **Technique de ventes**

“
*Tous les grands leaders sont
d'abord de grands vendeurs.*
”

Atelier de développement commercial

Définir sa stratégie de vente Prospecter et fidéliser sa clientèle

Développer des compétences en communication

Maîtrise de l'approche consultative pour vendre ses produits



JOUR 3 (7 HEURES): **Technique de ventes & Juridique**

Matin

Atelier de développement commercial

Construire des relations de confiance qui mènent à des ventes

Négocier et conclure des contrats

Après-midi

Juridique

Maîtriser les aspects juridiques, fiscaux et sociaux de son entreprise





INFORMATIONS CLES INSCRIPTIONS

Les places sont limitées pour garantir une expérience personnalisée et de haute qualité. La sélection des candidats se fait sur la base de la motivation et de l'engagement à travers un entretien individuel.

Planifiez votre entretien individuel avec l'un de nos experts.

Bonne Nouvelle !

La formation peut être financée en totalité grâce aux dispositifs de financement. N'hésitez pas à vous rapprocher de notre équipe pour étudier les possibilités de prise en charge. Contactez nous !

- ✉ administration@brio-academy.com
- ☎ 01.88.31.17.07

TARIFS

TARIF : 750 €

Classe en Distanciel
21 HEURES

TARIF : 1500 €

Classe en Presentiel
21 HEURES

